

# Discrimen congressional en fondos de Salud cuesta \$29,900 millones anuales

POR ANTONIO R. GÓMEZ

**E**l discrimen congressional que sufre Puerto Rico en la asignación de fondos para Salud está costando a la Isla y a su sistema de cuidado de la salud cerca de \$30,000 millones al año y es lo que provoca las presentes dificultades económicas que enfrenta.

El estimado lo ofreció el presidente y principal ejecutivo de Birling Capital Advisors, Francisco Rodríguez Castro en el marco de la Convención de la Asociación de Hospitales.

Señaló que la crónica e infra baja asignación de fondos que recibe la Isla ha retrasado el crecimiento del ecosistema de cuidado de la salud de Puerto Rico, que sigue batallando con fondos por apenas \$11,900 millones cuando el número correcto es de \$29,900 millones.



Francisco Rodríguez Castro, presidente y principal ejecutivo de Birling Capital Advisors.

“Esta disparidad con las tarifas de Estados Unidos es una de las causas de los problemas financieros, unido a la migración acelerada de todo tipo de profesionales del ecosistema de salud”.

Francisco Rodríguez Castro

## EL DISCRIMEN EN NÚMEROS

Según los estimados que presentó, el per cápita que se le paga a los médicos en Estados Unidos es de \$13,000, y en Puerto Rico es de \$4,000. Este discrimen contra Puerto Rico, señaló, le cuesta a los médicos \$7,770 millones al año.

Un patrón similar describió para los hospitales, con las mismas diferencias de \$13,000 a \$4,000, y concluyó que esto le cuesta a los hospitales \$9,860 millones anuales.

“Los pagos per cápita para el cuidado de la Salud son en Puerto Rico 69 % menos de lo que se paga en Estados Unidos”.

Tras enumerar algunos de los otros retos que enfrenta el sector, concluyó Rodríguez Castro que “el ecosistema de salud de Puerto Rico necesita verse de una manera holística para realizar una total y absoluta reestructuración, en vez de continuar poniendo parchos que al final del día resuelven muy poco”.

Esa gestión, añadió, debe ir acompañada de fondos recurrentes comparables a Estados Unidos, ya que esa es una de las claves del futuro del ecosistema de Salud de Puerto Rico.

Propuso en específico adoptar el programa con las siglas H.O.P.E. por “Holistic Organizational Performance Environment” y lo describió como un llamado a la acción para

“Eso es 151.5 % más de lo que reibimos ahora y equivale a \$300,000 millones en la pasada década lo que ha hecho a nuestra población más pobre, y más enferma”, dijo.

Esto hace, agregó, que el ecosistema tenga una situación de pérdida. Esa disparidad causa el reto enorme de operar con menos riquezas, mientras el standard es el mismo.

Entre los datos que ofreció Rodríguez Castro es que esta anomalía resulta en que el pago que recibe Puerto Rico de Medicare Advantage es ahora menor en un 43 % al promedio de Estados Unidos, 38 % de lo que recibe el estado más pobre y 26 % de lo que le asignan a la Islas Virgenes.

“Esta disparidad con las tarifas de Estados Unidos es una de las causas de los problemas financieros, unido a la migración acelerada de todo tipo de profesionales del ecosistema de salud”, agregó.



El panel 'Visión del Sector Financiero sobre Hospitales y Cuidado de la Salud' contó con la participación de Francisco Rodríguez, presidente y principal ejecutivo de Birling Capital Advisors; Michael McDonald, vicepresidente ejecutivo y director de Grupo de Negocios de FirstBank PR; Nelson González Figueroa, CFA, presidente de Consultum Financial Co; el CPA Jorge A. Aldarondo Pérez, vicepresidente sénior y gerente comercial de Crédito Corporativo de Banco Popular; Raúl H. Cacho, presidente de ACRECENT Financial Corporation y Rodolfo Sánchez Colbert y gerente de Parliament Capital Management.

unir todas las entidades relacionadas con el cuidado de la salud, desde hospitales hasta los seguros, para transformar el modelo a un enfoque holístico, a la vez que se unen esfuerzos para eliminar el discrimen de parte del Congreso de Estados Unidos.

## ASOCIACIÓN DE ECONOMISTAS DE PUERTO RICO

En ese mismo panel el presidente de la Asociación de Economistas, José Luis Rivera Rivera, presentó el panorama económico de Puerto Rico y los retos y oportunidades que presenta.

Por el lado positivo resaltó la situación del mercado de trabajo, que está sobre los 926,000 empleados no agrícolas, que son números que no se habían registrado desde Junio de 2013.

Mientras, resaltó que existen tendencia volátiles en la población, ya que durante el periodo 2004-2018 Puerto Rico sufrió pérdida poblacional de -633,500 puertorriqueños. Esa situación, indicó, se ha estabilizado en los años del 2019 al 2021.

Otro dato que resaltó es el hecho de que los adultos mayores de 65 años o más son el segmento poblacional con mayor crecimiento. Durante la última década, indicó, la distribución poblacional entre el segmento de 0-14 años y 65 años o más se ha invertido.

“Desde el 2010 en Puerto Rico, el segmento poblacional de 65 años o más ha tenido un crecimiento promedio anual de 0.72 % mientras la población de entre 15-64 años ha tenido un decrecimiento promedio de -.24 % y en reducción”, dijo.

Estas realidades, indicó Rivera, crea retos, pero también oportunidades. Entre estas últimas mencionó que el crecimiento poblacional consistente de adultos mayores crea una oportunidad de bienes y servicios; mientras que la salud en el mercado laboral trae la oportunidad de reclutamiento de personal.

Afirmó que la industria de hospitales y salud tiene una oportunidad de desarrollo económico y expansión, y que hay modelos de éxito que se deben conocer y estudiar.

Esa productiva tarde culminó con un panel, sobre la Visión del Sector Financiero sobre Hospitales y Cuidado de la Salud

y que tuvo entre los participantes a Jorge A. Aldarondo Pérez, CPA y senior vice presidente y manager commercial credit division Banco Popular P.R.; Michael McDonald, vice presidente ejecutivo y business group director de FirstBank Puerto Rico; Nelson González Figueroa, CFA, presidente de Consultum Financial Co; Raúl H. Cacho, co-fundador y presidente de ACRECENT Financial Corporation; y Rodolfo Sánchez Colbert, co-fudador y gerente de Parliament Capital Management.

Este panel coincidió en que hay interés en el sector financiero por este segmento económico; y en el hecho de que “porque exista riesgo no implica que no se puede entrar en una transacción”.

La recomendación es que cuando se vaya a solicitar financiamiento se comparezca con un plan y la información más completa posible, que permita buscar una solución positiva. Los fundamentos operacionales deben ser claros y mirando hacia el futuro, y deben ir acompañados de respuestas a todas las posibles preguntas, incluyendo proyecciones de ingresos y gastos a corto y largo plazo. ■



José Luis Rivera Rivera, presidente de la Asociación de Economistas.